【新規開業スケジュール】

項目	内容	月	月	月	月	月	月	月	月	月	月	月
基本項目の決定	・経営理念の策定											
	・経営方針（医療方針）の検討											
	＜診療内容・対象患者・診療科目等＞											
	・施設規模											
	＜有床・無床＞											
	＜院内薬局・院外薬局＞											
	・家族のコンセンサス確認											
開業地の選定と交渉	・開業地の選定と交渉											
	・不動産業者に依頼するか、自分で探すか											
診療圏分析	・診療圏調査の依頼											
	・競合医療機関の確認と医療連携											
事業計画の策定	・事業計画の作成											
	＜損益予測・資金繰り予測＞											
	・採算性の検討											
融資交渉	・金融機関の選択											
	・金融機関との交渉											
	＜事業計画・診療圏調査＞											
	＜趣意書・連帯保証人・担保確認＞											
	・事前申込と仮承認											
設計事務所の選定と決定	・診療所設計の経験											
	＜意匠・設備・積算等の専門性＞											
	＜動線の確認＞											
	＜建物に関する医療器械の選定＞											
	・基本設計											
	・実施設計											
リスクマネジメント	・必要保証額の積算											
	・医療向けFPまたは医療専門代理店紹介											
	・現状分析と見直し											
勤務先病院・医局への退職打診	・退職時期の相談											
土地の契約	・購入											
	・借地											
	・建貸											
ビルテナントの契約	・出店申込											
	・賃貸借契約の締結											
施工業者の決定	・競争入札か特命か											
	・請負金額の決定と工事請負契約締結											
	・工事期間（工期確認）											
タイムスケジュールの作成												
近隣医療機関への挨拶	・医師会への連絡											
	・近隣医療機関への挨拶回り											
工事着工	・近隣への挨拶回り											
	・着手金の支払等											
医療器械の選定	・移動可能な器械の選定											
	＜アフターサービス・メンテナンス＞											
医薬品の選定	・業者及び使用医薬品の選定											
	＜納入条件と配送体制の確認＞											
院内諸規定の作成	・社会保険労務士の紹介											
	・就業規則											
	・給与規定											
	・退職金規定											
	・パートタイマー規定											
印刷物の準備	・ロゴマークやデザインの検討											
	・医院名称の決定											
職員募集	・採用計画の作成											
	・募集方法の検討と募集開始											
	＜ハローワーク・求人チラシの活用＞											
	・面接方法の検討											
	・面接と採用											
税理士事務所の選定	・医療機関の経験のある事務所の選定											
竣工	・建物引渡し検査											
職員教育と研修	・医療理念の理解											
	・接遇研修											
	・レセコンの操作指導											
	・医療器械の操作指導											
	・各種書類のチェック											
開院届書類の準備	・県庁											
	・保健所											
	・市役所（福祉事務所）											
	・九州厚生局（保険医療機関）											
	・ハローワーク／税務署											
開業準備	・内覧会の有無											
	・開業挨拶状の準備											
	・開院広告の準備											
	・近隣への挨拶回り											